

Carlos Maduro di Office Systems Aruba

Mester explora y probecha di oportunidadnan cu “Gateway Aruba” ta ofrece



ORANJESTAD,- Recientemente a tuma luga na Surfside Marina un sesion interesante cu oradornan invita Carlos Maduro, kende ta propietario di Office Systems Aruba. E anochi a wordo organisa pa Minister di Asuntonan Economico, Michelle Hooyboer-Winklaar den cuadro di e conferencia Europe meets the Americas. E presentacion, cual a enfoca riba e posibilidad nan pa Aruba y nos comerciantenan hunga un rol den e proceso pa crea un Gateway economico entre comerciantenan di Latino America y esunnan di continente Europeo, tabata bon atendi den un sala completamente yen.

Carlos Maduro a conta e storia di su compania, Office Systems Aruba, cual den temponan no mucho facil a trascende di un compania completamente dirigi riba “retail” di mueble y articulan pa oficina, pa inclui nan mesun fabrica di mueble. Asina Office Systems por a logra mantene nan posicion competitivo riba nos mercado cu productonan di calidad halto, cual ta wordo menos influencia pa e efectonan entre otro e subida di Euro y e mercado global cual a bira un competido feroz cu expansion di “online shopping”.

Dos momento di orguyo y hopi importante pa Office Systems sigur tabata e certificacion como un fabricante oficial di e stoelnan di calidad mundialmente reconoci Dauphin y e reconocimiento di ISO. ISO ta un standard internacional cu ta reflega e funcionamiento y producto di un negoshi y

ta lansa Office Systems sigur den un mercado mas grandi.

Maduro a menciona algun di e desbentahanan cu un mercado relativamente chikito manera Aruba tin.

Tin diferente factor cual ta influencia e “cost of doing business”, o sea e costo pa haci negoshi, y ta mantene esaki halto na nos isla. El a subraya cu e competencia pa negoshinan na Aruba ta henter mundo, pero tambe cu aunke Aruba ta depende fuertemente di turismo na e momentonan aki, ta “Nos mes por salba e economia di nos isla!”

Carlos Maduro ta di opinion cu entre e tantisimo bentaha cu Aruba ta ofrece manera un moneda fuerte, e educacion di nos hendenan kende ta compronde e idioma y culturanan necesario y estabilidad politico, tin otro bentaha poco menciona pero hopi importante. Aruba tin un di e miho aeropuertonan den nos region, cu ademas ta ofrece pre-clearance Mericano, un infraestructura cu nos mester ta hopi orguyoso di dje y servicionan hopi stabiel y moderno pa lora ta trata coriente y telecomunicacion, Maduro a subraya. Pero, lora ta haci Aruba hopi atractivo riba tur cos, segun Maduro, ta e “brand” Aruba. El a splica

ofrece servicio di un calidad halto. Maduro a agrega cu esaki ta bin cu e talento natural di e hendenan di Aruba pa rindi bon servicio, cual ta parce di ta hancra den nos DNA. Carlos Maduro ta para tras di e concepto “Gateway Aruba” y ta wak un cantidad di oportunidad pa companianan y negoshiantenan local den e desaroyo di esaki. Aruba ta para na e crusada grandi di e concepto “Gateway Aruba” y un persona por scoge pa para na banda of participa, Maduro a bisa. El ta conseha pa esunnan cu ta dispuesto pa participa haci bon uzo di e hermentnan y bentaha nan cu Aruba ta ofrece y ta conseha pa uza e conferencia Europe meets the Americas como un vehiculo pa drenta cierto partnership, adkiri informacion y explora posibilidad nan cu “Gateway” aki por ofrece localmente.

Maduro ta considera e iniciativa di gobierno pa ofrece Aruba como gateway algo positivo cu negoshi y comerciante lo por beneficia di dje. Asina e local por ehempel por ofrece solucionnan pa reto y problemanan cu e negociante y companianan di exterior lo por confronta pasobra e tin conocimiento di e isla. “Aruba tin hopi cos di ofrece cu nos mes ta lubida,” Carlos Maduro a expresa, concluyendo “Hopi compania kier afilia cu Aruba pa su brand name” y mester purba saca probecho di esaki. Riba potret diferente aspecto di presentacion na Surfside Marina. □

